Grossiste en matériel électrique Industriel

Partenaire officiel de l'industrie électrique

Recrute un/une ATTACHÉ(E)-TECHNICO-COMMERCIAL ITINÉRANT

Société de vente de fournitures électriques industrielles, située à Geispolsheim.

Recherche son/sa futur(e) commercial(e) itinérant(e) secteur géographique 67.

Vous serez responsable du développement de votre portefeuille en lien avec l'équipe commerciale. Vous assurerez la pérennité des relations entre les clients et l'agence.

Poste à pourvoir dès que possible.

MISSION A ACCOMPLIR :

- Développement et prospection de la clientèle
- Commercialiser un produit ou service
- Communiquer avec les clients sur les produits et services de l'entreprise
- Négocier les prix et les marchés annuels
- Réaliser une veille commerciale sur son secteur
- Évaluer, identifier les actions à mener en fonction de chaque client
- Établir une politique de fidélisation de la clientèle
- Organiser et prioriser les actions sur la clientèle pour répondre à tous les besoins
- Informer l'entreprise des besoins détectés chez ses clients

PROFIL RECHERCHE :

- Très bonne qualité d'expression orale et écrite
- Capacité d'organisation, d'adaptation et de raisonnement
- Rigueur et méthode
- Sens du travail en équipe
- Dynamisme et réactivité
- Niveau : BTS MCO
- Poste : itinérant
- Connaissance dans le domaine électrique et industriel.
- Expérience minimum 5 ans sur poste similaire dans la vente B2B

TYPE DE CONTRAT :

- Contrat à durée indéterminé

DUREE DU TRAVAIL :

35H Travail en journée

SALAIRE :

- Salaire à déterminer en fonction de l'expérience
- Fixe + commission sur CA
- Véhicule de fonction, ordinateur portable, téléphone
- Divers avantages sociaux (mutuelle prise en charge à 100%, participation, ticket restaurant)

Postulez à l'adresse mail suivante info@baumann.fr